

SYSTEM MAGAZINE INTEGRATOR

PARTNER DI
HC

05

Luglio 2015

Home&Building Automation - Audio&Video Solutions - Digital Signage - Energy Saving - Educational

ISSN 2384-9649

EXPO 2015

Con Came all'Expo di Milano per vivere l'esperienza di CamExperience



CASE STUDY

La tecnologia BTicino per la gestione della piscina da apnea più profonda al mondo



TECNOLOGIA

È il momento del dts:X: tutti i segreti del nuovo formato, diretto concorrente del Dolby Atmos



AUDIO/VIDEO

Design e tecnologia all'avanguardia per Alto, il nuovo lettore Blu-ray firmato Kaleidescape

ATTUALITÀ

TRAINING

Gli appuntamenti con i corsi di formazione delle aziende

ELAN

Flessibilità da riferimento per le matrici UltraMatrix gMV



MUXLAB

Da Prase, una soluzione per la distribuzione audio/video firmata Muxlab

HDL BUS PRO

Comm-Tec acquisisce la distribuzione dei prodotti HDL Bus Pro

INTEGRA

Audio/video al top con il nuovo receiver Integra DTR70.6, pronto per il Dolby Atmos

RISPARMIO ENERGETICO

La GDO al passo con la sostenibilità: Carrefour sceglie Robur per ridurre i consumi energetici



DIFFUSORI INVISIBILI

Viaggio nel mondo degli speaker invisibili da installare a parete

AZIENDE

A colloquio con Antonio Zulianello, General Manager Italy & Southeast Mediterranean NEC Display Solutions Europe



PANASONIC

Un nuovo portale B2B

Panasonic presenta un nuovo Portale per i partner B2B. Il nuovo servizio offre una panoramica più ampia dei prodotti, consente a distributori e rivenditori di registrare in maniera più semplice nuove attività e accedere a informazioni utili per interfacciarsi con i propri clienti.

In Europa, il Portale è disponibile online per i clienti delle divisioni Visual Systems Communications di Panasonic, mentre sarà esteso alle altre unit successivamente, nel corso dell'anno. I professionisti che aderiscono a questa iniziativa avranno accesso alle novità sui prodotti, oltre a notizie di vendita e incentivi aziendali, con premi che aumentano proporzionalmente al livello di partnership.

Il Portale suddivide i partner in tre categorie distinte – **Registered, Expert e Solutions** – in base al livello di formazione e al volume di vendite di ciascuno. Le tre tipologie di partner potranno visualizzare i contenuti in base al proprio livello.

I partner "Expert" e "Solutions" godranno inoltre di vantaggi esclusivi.

Il Portale per i partner offre informazioni di tutta la gamma prodotti sempre aggiornata,

un programma di formazione online e un servizio di risposta istantanea alle domande riguardanti le soluzioni Panasonic. Per i partner "Expert" e "Solutions" è prevista inoltre l'assegnazione di lead commerciali relativi agli utenti finali.

Valerie Poret, Panasonic European Channel Manager, afferma: "Il Portale per i partner B2B annullerà la distanza tra Panasonic, i partner del nostro canale e l'utente finale. Grazie al nuovo servizio, i clienti avranno a disposizione un'ampia gamma di risorse, che consentiranno loro di massimizzare le vendite potenziali e offrire un servizio eccellente ai nostri clienti condivisi".

A seconda dei prodotti, i partner potranno utilizzare strumenti intuitivi a supporto delle loro attività quotidiane – come ad esempio "eConfig", che permette agli specialisti di creare facilmente un'offerta mirata per un cliente e selezionare, immediatamente, le modalità che meglio rispondono alle esigenze dell'utente finale.

bizpartner.panasonic.net/eu

HSYCO

Home Systems Consulting, una partnership con HESA

Le centrali Serie Quaranta, riservate ai professionisti della sicurezza che aderiscono alla rete dei Concessionari e degli Installatori Autorizzati HESA, sono sviluppate con le più avanzate tecnologie oggi disponibili a livello mondiale. Progettate in esclusiva per HESA con l'obiettivo di rispondere con la massima affidabilità e flessibilità alle particolari esigenze di sicurezza del mercato italiano, sono dotate di 5 zone e 5 aree espandibili fino a 100 zone e 15 aree e di un innovativo modulo a 5 terminali che può essere programmato liberamente come ingresso zona o uscita logica programmabile. Le centrali Serie Quaranta sono abbinata a una linea completa di tastiere touchscreen, LCD e a sfioramento, rivelatori e contatti dal design moderno ed elegante e sono progettate in maniera da rendere l'installazione, l'espansione e la gestione del sistema semplici e veloci. La recente integrazione del server di supervisione HSYCO con la centrale HESA Serie Quaranta consente di creare con semplicità e rapidamente sistemi di sicurezza completi e affidabili, con interfaccia grafica evoluta. La pagina di controllo riproduce su smartphone, tablet, touchscreen, PC e MAC il tastierino della centrale e consente di effettuare le

operazioni di inserimento e disinserimento in assoluta sicurezza, grazie all'integrazione del protocollo di controllo nativo della centrale e dell'accesso remoto sicuro garantito da HSYCO. HSYCO

è in grado di intercettare gli allarmi della centrale e inviare messaggi via sms, e-mail, oppure messaggi vocali personalizzati. HSYCO integra oltre 70 dispositivi e protocolli standard e proprietari. Grazie a questo, consente di realizzare sistemi di sicurezza complessi e sofisticati combinando le funzionalità di antintrusione con il controllo accessi, la localizzazione, la videosorveglianza, la rilevazione incendio, gas, allagamento e integrandone il funzionamento con i sistemi di illuminazione, automazione, controllo clima, di networking e di telefonia. HSYCO è disponibile in diverse versioni, adatte ad impianti di ogni dimensioni.

www.hsyco.com - www.hesa.it



simplify your life
at the touch of a button